



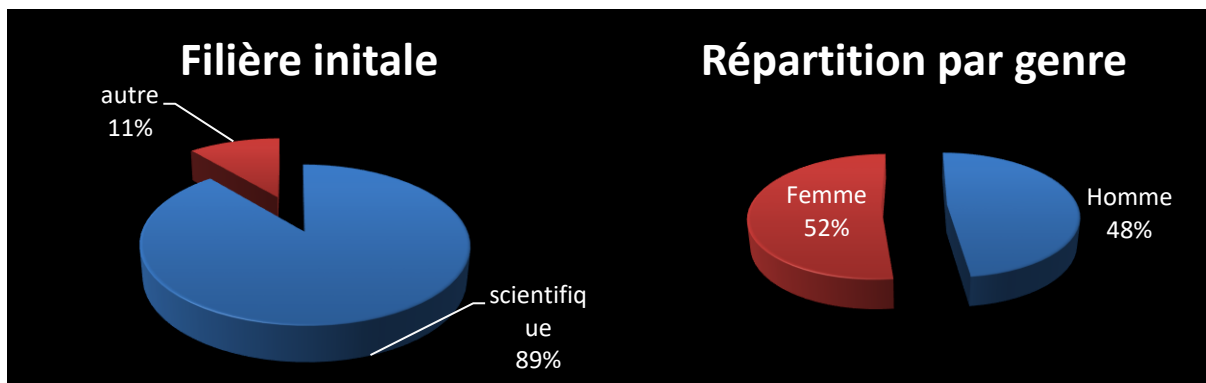
BILAN DE L'ENQUÊTE D'INSERTION DES DIPLOMES DE L'INSTITUT SUPERIEUR D'OSTEOPATHIE Paris

Enquête réalisée en 2019 sur la population d'étudiants diplômés de l'ISOP en 2016 et 2017. Cela permet l'analyse à moyen terme (18 et 30 mois) pour 2016 et l'analyse à court terme pour 2017 (6 et 18 mois).

Année 2016

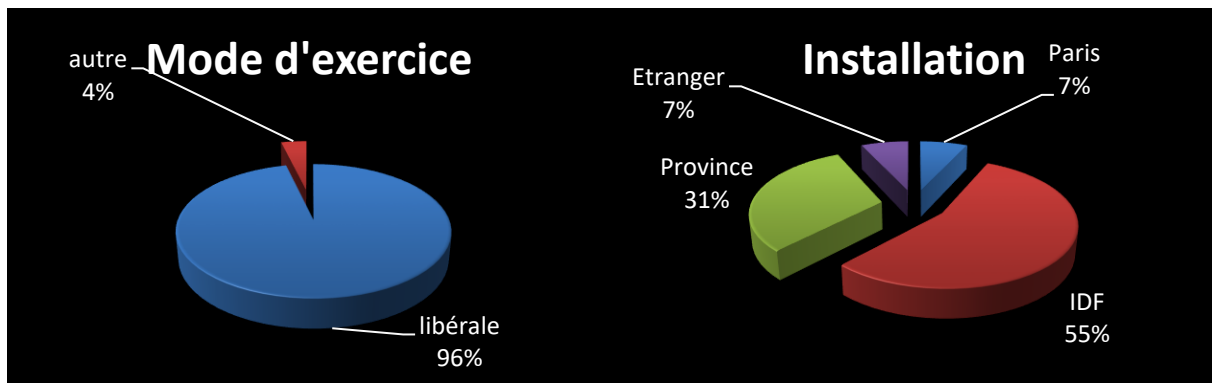
Sur 40 étudiants diplômés, tous sollicités, 29 ont répondu à cette enquête (soit 72%), dont 2 en cours d'installation à l'étranger qui n'ont pu être inclus dans les statistiques descriptives concernant l'évolution.

1 Présentation de la population



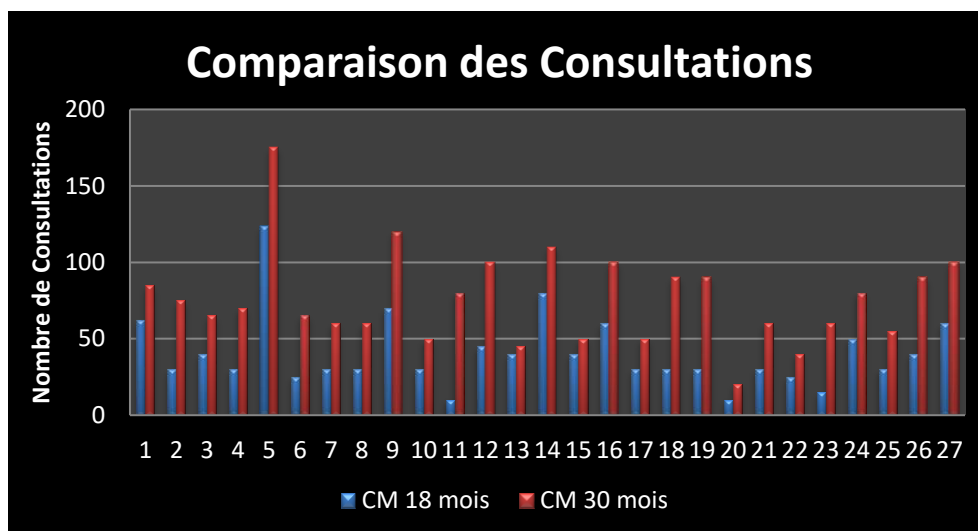
La majorité de la population est issue d'une filiaire scientifique(89%), le reste est issu d'une filiaire économique et sociale. La parité homme/femme semble respectée avec respectivement 48% versus 52%.

2 Exercice professionnel



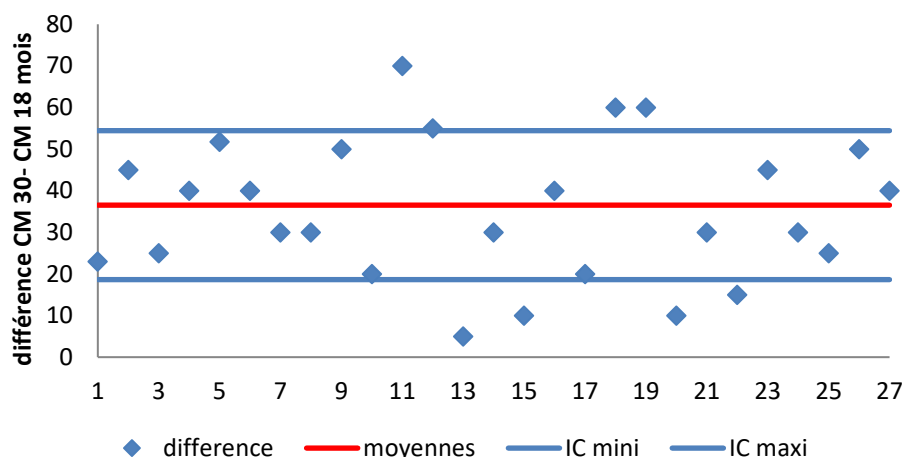
Le mode d'exercice est presque exclusivement libéral (96%), le reste (4%) correspondant à des activités salariées dans des établissements de soins. L'installation est pour moitié en Ile de France (55%), un tiers en province (31%) et le reste se répartit entre Paris (7%) et l'étranger (7%).

3 Evolution à moyen terme des consultations



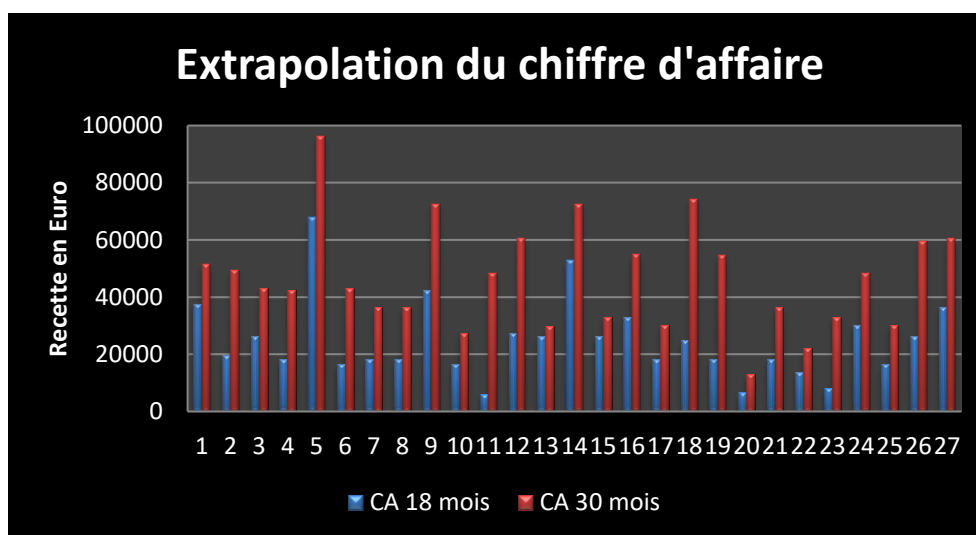
Ce graphique représente la moyenne par professionnel du nombre de consultations mensuelles, respectivement en bleu dans la période des 18 mois, et en rouge pour la période des 30 mois. Globalement le nombre des consultations est en hausse pour tout le monde. A 18 mois, la moyenne des consultations est de 42 ± 26 , et à 30 mois de 79 ± 32 . Pour connaître la tendance de cette augmentation, nous réalisons un graphique sur la moyenne des différences du nombre de consultations encadré par l'écart type de cette différence (IC maxi/mini).

Tendance des Consultations



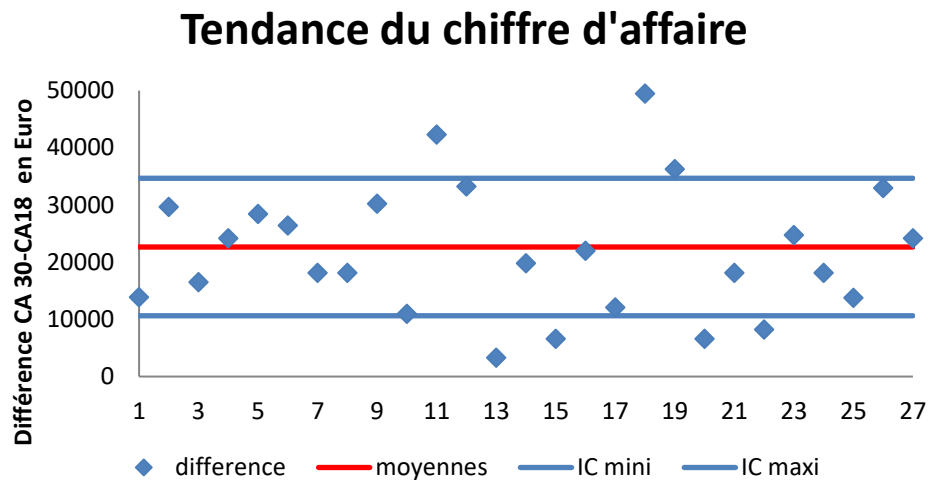
La moyenne de la différence (ici l'augmentation) se situe à 37 consultations par mois \pm 17. Tous les différentiels sont positifs ce qui indique une augmentation du nombre de consultations pour tous. La majorité des professionnels se situe dans l'intervalle de confiance (limites en bleu), ce qui permet d'isoler un groupe de trois qui sont en limite inférieure (différentiel inférieur à 17 consultations) et un autre groupe de trois qui sont en limite supérieure (différentiel supérieur à 53 consultations). Pour déterminer l'influence probable de cette évolution, nous analysons les répercussions sur le chiffre d'affaire.

4 Evolution à moyen terme du chiffre d'affaire



Ce graphique représente un comparatif par professionnel du chiffre d'affaire brut annuel extrapolé, respectivement en bleu dans la période des 18 mois, et en rouge pour la période des 30 mois. Globalement le chiffre d'affaire est en hausse pour tout le monde. La moyenne du chiffre d'affaire à 18 mois est de 25791 ± 14590 Euro, et de 48437 ± 18335 Euro pour la période après 30 mois d'installation. Le chiffre est faussement élevé grâce à quatre professionnels hors norme. Pour connaître la tendance de cette augmentation, nous réalisons un graphique

sur la moyenne des différences du chiffre d'affaire encadré par l'écart type de cette différence (IC maxi/mini).

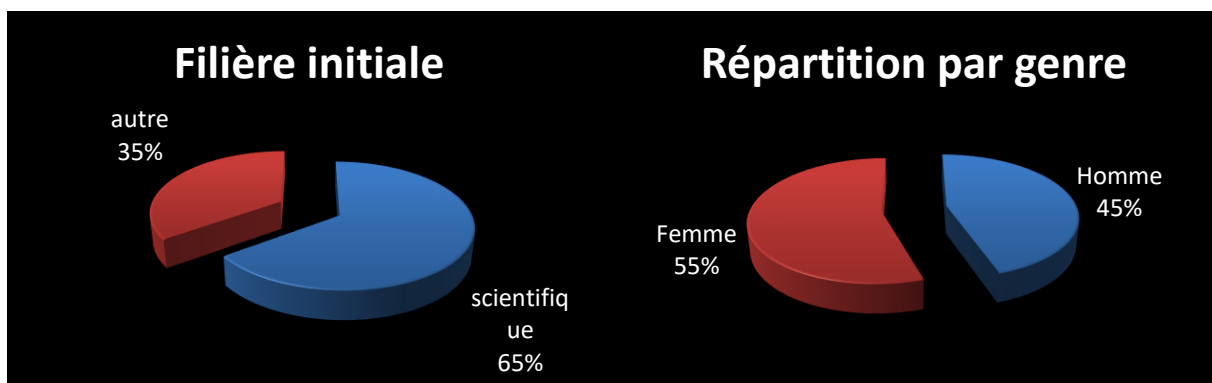


La moyenne de la différence (ici l'augmentation) se situe à 22646 Euro annuel \pm 12021. Tous les différentiels sont positifs ce qui indique une augmentation du chiffre d'affaire pour tous. La majorité des professionnels se situe dans l' intervalle de confiance (limites en bleu), ce qui permet d'isoler un groupe de trois qui sont en limite inférieure (augmentation inférieure à 10625 Euro) et un autre groupe de trois qui sont en limite supérieure (augmentation supérieure à 34667 Euro). Ce sont ces trois professionnels qui expriment la meilleure progression. Sur ces trois professionnels, deux sont installés en province.

Année 2017

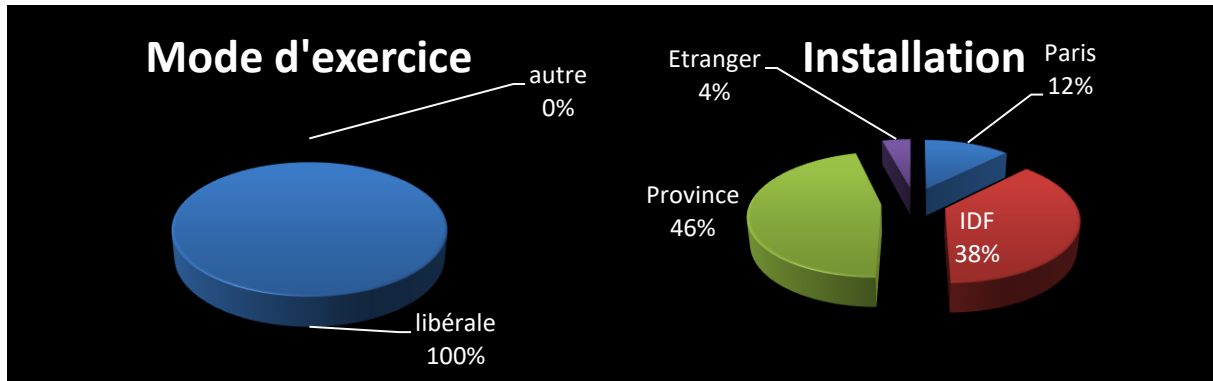
Sur 28 étudiants diplômés, tous sollicités, 21 ont répondu à cette enquête (soit 75%), dont 1 en cours d'installation à l'étranger qui n'a pu être inclus dans les statistiques descriptives concernant l'évolution. La proportion de réponses reçues semble identique entre les deux années analysées, (72% et 75%).

1 Présentation de la population



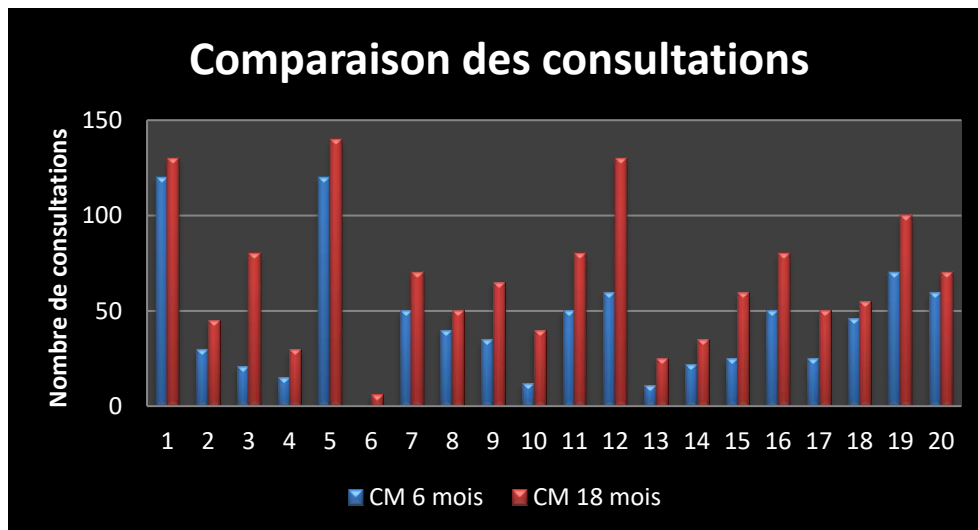
Les deux tiers de la population sont issus d'une filiaire scientifique(65%), un tiers est issu d'une filiaire économique et sociale. La parité homme/femme semble respectée avec respectivement 45% versus 55%.

2 Exercice professionnel



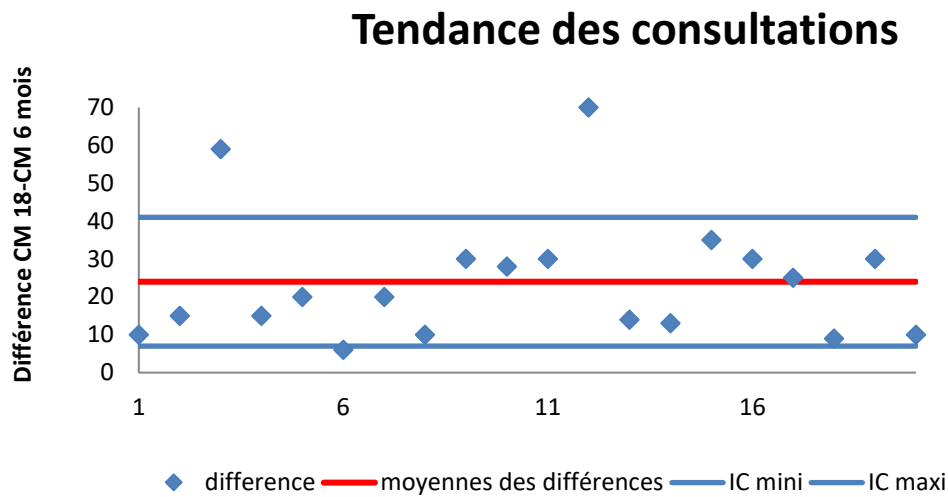
Le mode d'exercice est exclusivement libéral (100%). L'installation est pour moitié en province (46%) un tiers en Ile de France (38%), et le reste se répartit entre Paris (12%) et l'étranger (4%). Comparé à 2016 où l'installation est centrée sur Ile de France, 2017 privilégie la province.

3 Evolution à court terme des consultations



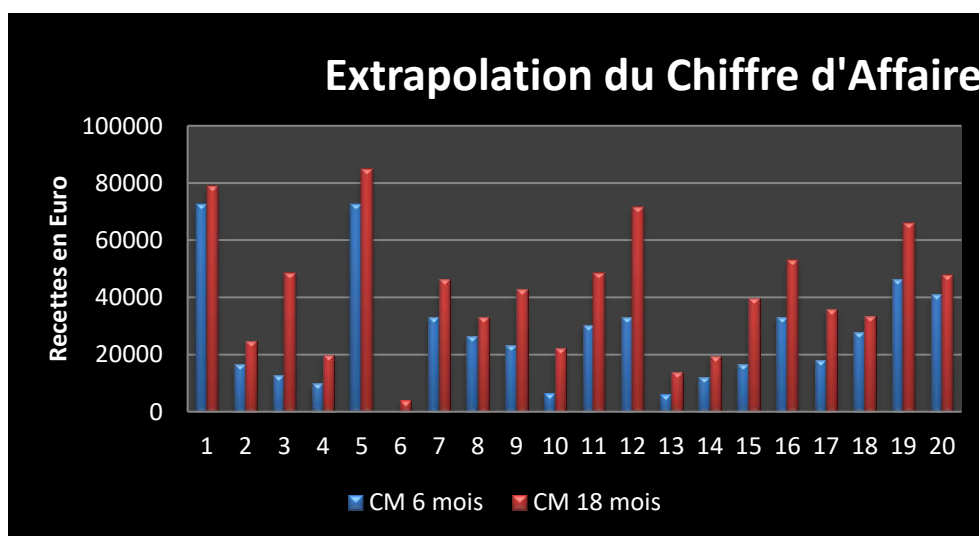
Ce graphique représente la moyenne par professionnel du nombre de consultations mensuelles, respectivement en bleu dans la période des 6 mois, et en rouge pour la période des 18 mois. Globalement le nombre des consultations est en hausse pour tout le monde. A 6 mois, la moyenne des consultation est de 43 ± 33 , et à 18 mois de 75 ± 37 . Il est étonnant de constater que les valeurs semblent identiques comparées à celles à moyens terme de 2016. Il semblerait que l'installation préférentielle en province permettrait de décoller plus

précocément. Pour connaître la tendance de cette augmentation, nous réalisons un graphique sur la moyenne des différences du nombre de consultations encadré par l'écart type de cette différence (IC maxi/mini).

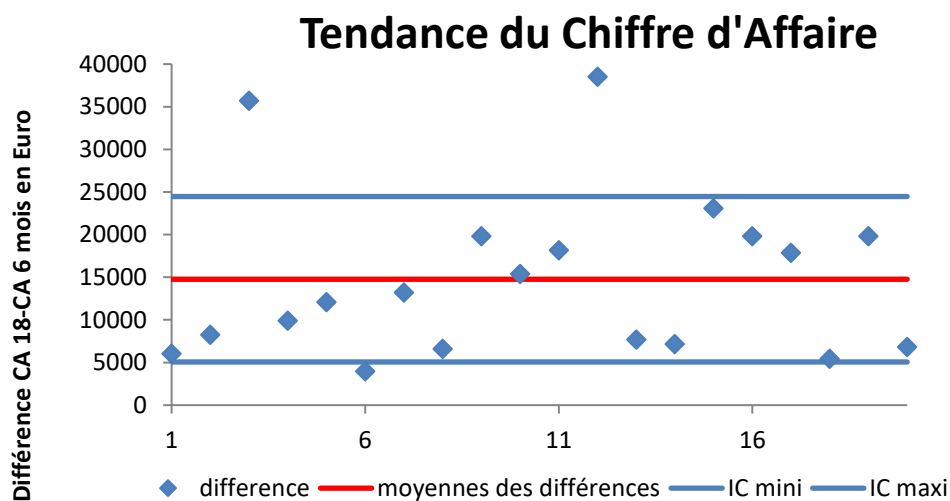


La moyenne de la différence (ici l'augmentation) se situe à 24 consultations par mois \pm 17. Tous les différentiels sont positifs ce qui indique une augmentation du nombre de consultations pour tous. La majorité des professionnels se situe dans l'intervalle de confiance (limites en bleu), ce qui permet d'isoler un groupe de deux professionnels qui sont en limite supérieure (différentiel supérieur à 41 consultations). Bien que le différentiel soit conséquent, nous observons une différence (37 versus 24) comparé au moyen terme, la période de début d'installation est difficile. Pour déterminer l'influence probable de cette évolution, nous analysons les répercussions sur le chiffre d'affaire.

4 Evolution à court terme du chiffre d'affaire



Ce graphique représente un comparatif par professionnel du chiffre d'affaire brut annuel extrapolé, respectivement en bleu dans la période des 6 mois, et en rouge pour la période des 18 mois. Globalement le chiffre d'affaire est en hausse pour tout le monde. La moyenne du chiffre d'affaire à 6 mois est de 26857 ± 20075 Euro, et de 41621 ± 22330 Euro pour la période après 18 mois d'installation. Le chiffre est faussement élevé grâce à quatre professionnels hors norme. De plus l'écart type est de l'ordre de la valeur mesurée, ce qui ne peut exprimer une tendance. Pour connaître la tendance de cette augmentation, nous réalisons un graphique sur la moyenne des différences du chiffre d'affaire encadré par l'écart type de cette différence (IC maxi/mini).



La moyenne de la différence (ici l'augmentation) se situe à 14765 Euro annuel \pm 9704. Tous les différentiels sont positifs ce qui indique une augmentation du chiffre d'affaire pour tous. La majorité des professionnels se situe dans l' intervalle de confiance (limites en bleu), ce qui permet d'isoler un groupe de deux professionnels qui sont en limite supérieure (augmentation supérieure à 24469 Euro). Ce sont ces deux professionnels qui expriment la meilleure progression. Ces deux professionnels sont installés en province.